



Series EF1GH/5



SET~2

रोल नं. Roll No.							

प्रश्न-पत्र कोड
Q.P. Code **66/5/2**

परीक्षार्थी प्रश्न-पत्र कोड को उत्तर-पुस्तिका के मुख-पृष्ठ पर अवश्य लिखें।

Candidates must write the Q.P. Code on the title page of the answer-book.

व्यावसायिक अध्ययन (सैद्धान्तिक)

BUSINESS STUDIES (Theory)

निर्धारित समय : 3 घण्टे

अधिकतम अंक : 80

Time allowed : 3 hours

Maximum Marks : 80

नोट / NOTE :

- (i) कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में मुद्रित पृष्ठ 23 हैं।
Please check that this question paper contains 23 printed pages.
- (ii) प्रश्न-पत्र में दाहिने हाथ की ओर दिए गए प्रश्न-पत्र कोड को परीक्षार्थी उत्तर-पुस्तिका के मुख-पृष्ठ पर लिखें।
Q.P. Code given on the right hand side of the question paper should be written on the title page of the answer-book by the candidate.
- (iii) कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में 34 प्रश्न हैं।
Please check that this question paper contains 34 questions.
- (iv) कृपया प्रश्न का उत्तर लिखना शुरू करने से पहले, उत्तर-पुस्तिका में प्रश्न का क्रमांक अवश्य लिखें।
Please write down the serial number of the question in the answer-book before attempting it.
- (v) इस प्रश्न-पत्र को पढ़ने के लिए 15 मिनट का समय दिया गया है। प्रश्न-पत्र का वितरण पूर्वाह्न में 10.15 बजे किया जाएगा। 10.15 बजे से 10.30 बजे तक परीक्षार्थी केवल प्रश्न-पत्र को पढ़ेंगे और इस अवधि के दौरान वे उत्तर-पुस्तिका पर कोई उत्तर नहीं लिखेंगे।
15 minute time has been allotted to read this question paper. The question paper will be distributed at 10.15 a.m. From 10.15 a.m. to 10.30 a.m., the candidates will read the question paper only and will not write any answer on the answer-book during this period.



66/5/2

255 B



Page 1

P.T.O.



सामान्य निर्देश :

निम्नलिखित निर्देशों को बहुत सावधानी से पढ़िए और उनका पालन कीजिए :

- (i) इस प्रश्न-पत्र में 34 प्रश्न हैं। सभी प्रश्न अनिवार्य हैं।
- (ii) सभी प्रश्नों के अंक उनके सामने अंकित हैं।
- (iii) उत्तर संक्षिप्त तथा बिंदुवार होने चाहिए।
- (iv) 3 अंकों के प्रश्नों के उत्तर 50 से 75 शब्दों में लिखे जाने चाहिए।
- (v) 4 अंकों के प्रश्नों के उत्तर लगभग 150 शब्दों में लिखे जाने चाहिए।
- (vi) 6 अंकों के प्रश्नों के उत्तर लगभग 200 शब्दों में लिखे जाने चाहिए।
- (vii) प्रत्येक प्रश्न के सभी भागों के उत्तर एक साथ लिखे जाने चाहिए।

1. **कथन-I** : उत्पाद की अवधारणा न केवल भौतिक उत्पाद से संबंधित है, अपितु इसके द्वारा ग्राहकों के दृष्टिकोण से प्रस्तावित लाभ से भी है।

कथन-II : उत्पाद अवधारणा में विस्तारित उत्पाद जैसे विक्रय उपरांत सेवाएँ, अतिरिक्त पुर्जों की उपलब्धता, शिकायतों का निवारण आदि सम्मिलित नहीं हैं।

निम्न में से सही विकल्प की पहचान कीजिए :

1

- (A) कथन-I तथा कथन-II दोनों सही हैं। (B) कथन-I तथा कथन-II दोनों गलत हैं।
(C) कथन-I सही तथा कथन-II गलत है। (D) कथन-I गलत तथा कथन-II सही है।

2. वे गतिविधियाँ जिनका परिणाम न केवल कार्य निष्पादन में सुधार लाना है अपितु व्यक्तियों की परिपक्वता तथा संभावित क्षमताओं के अर्जन की प्रगति में सहायता देना है, जानी जाती हैं :

1

- (A) प्रशिक्षण (B) शिक्षा
(C) विकास (D) निष्पादन मूल्यांकन





General Instructions :

Read the following instructions carefully and follow them :

- (i) This Question Paper contains **34** questions. **All** questions are compulsory.
- (ii) Marks are indicated against each question.
- (iii) Answers should be brief and to the point.
- (iv) Answers to the questions carrying **3** marks may be from **50** to **75** words.
- (v) Answers to the questions carrying **4** marks may be in about **150** words.
- (vi) Answers to the questions carrying **6** marks may be in about **200** words.
- (vii) Attempt all parts of a question together.

1. **Statement-I :** The concept of product relates to not only the physical product but also the benefits offered by it from customer's point of view.

Statement-II : The concept of product does not include the extended product by way of after sale services, availability of spare parts, handling complaints etc.

Choose the correct option from the following :

1

- (A) Both Statement-I and Statement-II are correct.
- (B) Both Statement-I and Statement-II are incorrect.
- (C) Statement-I is correct and Statement-II is incorrect
- (D) Statement-I is incorrect and Statement-II is correct.

2. The activities whose outcome not only improves the job performance but also help individuals in the progress towards maturity and actualisation of their potential capacities is known as

1

- (A) training.
- (B) education.
- (C) development.
- (D) performance appraisal.





3. एयर कंडिशनर्स के एक विख्यात ब्राण्ड 'सुविदित एयर कंडिशनर्स' में हिमांशु 'विपणन प्रबंधक' के रूप में कार्यरत है। पिछले माह तक कंपनी अपने विक्रय लक्ष्य सफलतापूर्वक सिद्ध कर रही थी। परन्तु इस माह से हिमांशु ने देखा कि विक्रय लक्ष्य सिद्ध नहीं हो पाए थे तथा बेचे गए एयर कंडिशनर्स की संख्या कम हो रही थी। उसने इस स्थिति का विश्लेषण किया तथा यह जाना कि पिछले माह नियुक्त किया गया नया विक्रयकर्ता कार्य निपुण नहीं है तथा इस विषय में उसने आवश्यक कार्यवाही की। निम्नांकित में से प्रबंध के किस कार्य ने विक्रय में कमी की पहचान करने में हिमांशु की सहायता की ?

- (A) नियोजन (B) संगठन
(C) निर्देशन (D) नियंत्रण

1

4. 'लिए गए निर्णय वांछित क्रियाओं में हस्तान्तरित हुए हैं अथवा नहीं', की पुष्टि निम्न में से प्रबंध के कौन से कार्य के निष्पादन द्वारा की जा सकती है ?

- (A) नियोजन (B) संगठन
(C) निर्देशन (D) नियंत्रण

1

5. विभिन्न संगठनों के भिन्न-भिन्न उद्देश्य होते हैं। 'जीपो' अपने ग्राहकों को घर तक उपभोक्ता वस्तुएँ प्रदान करने वाली एक आगामी फुटकर शृंखला है। इस संगठन का उद्देश्य विक्रय बढ़ाना है। 'ऐली' एक शैक्षणिक संगठन है जिसका उद्देश्य समाज के वंचित बच्चों को शिक्षा प्रदान करना है। इन प्रत्येक संगठनों का प्रबंधन अपने कर्मचारियों के प्रयासों को संगठन के उद्देश्यों की प्राप्ति के लिए एकजुट करता है।

उपरोक्त में चर्चित प्रबंध की विशेषता है :

- (A) प्रबंध एक उद्देश्यपूर्ण प्रक्रिया है। (B) प्रबंध एक निरंतर चलने वाली प्रक्रिया है।
(C) प्रबंध एक गतिशील कार्य है। (D) प्रबंध एक अमूर्त शक्ति है।

1

6. 'डी.जी. लॉकर' भारत सरकार के 'इलेक्ट्रॉनिक्स तथा सूचना प्रौद्योगिकी मंत्रालय' की एक प्रमुख पहल है। इसका उद्देश्य प्रामाणिक डिजिटल दस्तावेजों जैसे विभिन्न शिक्षा बोर्डों द्वारा जारी किए गए शैक्षिक प्रमाणपत्रों, वाहन चालन लाइसेंसों, वाहन पंजीकरणों आदि की पहुँच डिजिटल रूप से प्रदान कर नागरिकों को डिजिटल रूप से सशक्त करना है।

उपरोक्त अनुच्छेद व्यावसायिक पर्यावरण के कुछ आयामों पर चर्चा कर रहा है। निम्न में से सही आयामों की पहचान कीजिए :

- (A) आर्थिक पर्यावरण एवं प्रौद्योगिकीय पर्यावरण
(B) सामाजिक पर्यावरण एवं आर्थिक पर्यावरण
(C) सामाजिक पर्यावरण एवं राजनैतिक पर्यावरण
(D) राजनैतिक पर्यावरण एवं प्रौद्योगिकीय पर्यावरण

1





3. Himanshu is working as a 'Marketing Manager' in 'Suvidit-Air-Conditioners', a well known brand in the field of air-conditioners. Till last month the company was able to achieve its sales targets. But this month Himanshu observed that targets were not being met and the number of air-conditioners sold was decreasing. He analysed the situation and found that the new salesman appointed last month was not good and for this he took necessary action.

Which of the following function of management helped Himanshu to identify the decrease in sale ?

1

- (A) Planning (B) Organising
(C) Directing (D) Controlling

4. 'Whether the decisions have been translated into desired actions or not' can be confirmed by performing which of the following function of management ?

1

- (A) Planning (B) Organising
(C) Directing (D) Controlling

5. Different organisations have different goals. 'Zeepo' is an upcoming retail chain for providing consumer goods door-to-door, the objective of this organisation is to increase sales. 'Allie' is an educational organisation working with an objective of providing education to under privileged children of the society. Management of each of these organisations unite the efforts of their employees towards achieving organisational goals.

The characteristic of management discussed above is :

1

- (A) Management is goal-oriented.
(B) Management is a continuous process.
(C) Management is a dynamic function.
(D) Management is an intangible force.

6. 'Digilocker' is a flagship initiative of 'Ministry of Electronics and IT', Government of India. It aims at digital empowerment of the citizens by providing access to authentic digital documents such as academic certificates issued by different Examination Boards, Driving Licenses, Vehicle registrations etc. in a digital format.

The above para discusses a few dimensions of Business Environment. Identify the correct dimensions from the following :

1

- (A) Economic Environment and Technological Environment
(B) Social Environment and Economic Environment
(C) Social Environment and Political Environment
(D) Political Environment and Technological Environment





7. 'डोलमा' तथा 'उना' दशकों के व्यावहारिक व क्रियाशील अनुभव वाले माली हैं। सर्वप्रथम उन्होंने पौधा-प्रेमियों विशेषकर अपार्टमेंट्स में रहने वाले, के लिए इनडोर बागवानी की आवश्यकता को पहचाना। उन्होंने इस अवसर का लाभ उठाया तथा अपने अभिनव उद्यम 'माई स्पेस' के माध्यम से इनडोर बागवानी डिजाइनों के अति सुन्दर विचारों को प्रस्तावित करने का निर्णय लिया।

'माई स्पेस' ने 'गार्डन वॉल', 'हेंगिंग गार्डन', 'विंडो गार्डन', 'बुक-शेल्फ गार्डन' तथा अन्य बहुत से सृजनात्मक विचार प्रस्तावित किए। वे बहुत जल्दी ही इस क्षेत्र के बाजार प्रमुख बन गए क्योंकि इनके कोई प्रतियोगी नहीं थे।

निम्न बिन्दुओं में से उपरोक्त में प्रकाशित व्यावसायिक पर्यावरण के महत्त्व की पहचान कीजिए :

1

- (A) व्यावसायिक पर्यावरण खतरे की पहचान एवं समय से पहले चेतावनी में सहायक है।
(B) व्यावसायिक पर्यावरण उपयोगी संसाधनों का दोहन करने में सहायक है।
(C) व्यावसायिक पर्यावरण फर्म को संभावनाओं/अवसरों की पहचान करने एवं पहल का लाभ प्राप्त करने में सहायक है।
(D) व्यावसायिक पर्यावरण नियोजन एवं नीति निर्माण में सहायक है।

8. एक अधीनस्थ द्वारा दिए गए कार्य का भली-भाँति निष्पादन करना कहलाता है :

1

- (A) अधिकार (B) उत्तरदायित्व
(C) उत्तरदेयता (D) विकेन्द्रीकरण

9. 'कार्टूनी प्लेनेट' नोएडा में एक विख्यात अन्तः खेल मैदान है जहाँ बच्चों के लिए पार्टी आयोजित की जाती हैं। इसके पास बहुत सारे प्ले स्टेशन हैं तथा बच्चों के मनोरंजन के लिये ये बहुत से कार्यक्रम आयोजित करते हैं। 'कार्टूनी प्लेनेट' में आने वाले बच्चों की बढ़ती हुई संख्या को देखते हुए, 'कार्टूनी प्लेनेट' के पास 'टाइनी-टॉट्स हाऊस' नाम का एक नया अन्तः खेल मैदान आ गया, जिसमें आधुनिक झूले, प्ले स्टेशन तथा मनोरंजन गतिविधियाँ थीं। नए आरंभ किए गए अन्तः खेल मैदान से प्रतिस्पर्धा करने के लिए 'कार्टूनी प्लेनेट' ने भी अधिक बच्चों को आकर्षित करने के लिए कुछ आधुनिक झूले तथा मनोरंजन गतिविधियाँ जोड़ दीं।

उपरोक्त सूचना 'व्यावसायिक पर्यावरण' की किसी एक विशेषता पर प्रकाश डालती है। निम्न में से इस विशेषता की पहचान कीजिए :

1

- (A) अनिश्चितता (B) गतिशील प्रकृति
(C) तुलनात्मकता (D) आंतरिक संबंध





7. 'Dolma' and 'Una' were gardeners with decades of hands-on experience. They were the first ones to recognise the need of indoor gardens specially for plant-lovers living in apartments. They took advantage of this opportunity and decided to offer beautiful designing ideas for indoor gardening through their innovative venture 'My Space'.

'My Space' offered creative ideas like 'Garden wall', 'Hanging Garden', 'Window Garden', 'Book-shelf garden' and many more. Since there were no competitors they soon became the market leaders in the field.

From the following points, identify the importance of Business-Environment highlighted above :

1

- (A) Business Environment helps the firm to identify threats and early warning signals.
- (B) Business Environment helps in tapping useful resources.
- (C) Business Environment enables the firm to identify opportunities and getting the first mover advantage.
- (D) Business Environment helps in assisting in planning and policy formulation.

8. The obligation of a subordinate to properly perform the assigned duty is called :

1

- (A) Authority
- (B) Responsibility
- (C) Accountability
- (D) Decentralisation

9. 'Cartoony Planet' is a well-known indoor playground for organising parties for children in Noida. It has many play-stations and it organises various activities for the kids to enjoy. Looking at the increasing number of children visiting 'Cartoony Planet', a new indoor playground in the name of 'Tiny-Tots House' came up with advanced swings, play stations and entertainment activities near 'Cartoony Planet'.

To compete with the newly opened indoor playground, 'Cartoony Planet' also added some advanced swings and entertainment activities to attract more children.

The above information highlights one of the features of 'Business Environment'. Identify the feature from the following :

1

- (A) Uncertainty
- (B) Dynamic Nature
- (C) Relativity
- (D) Interrelatedness





10. नीचे दिए गए चित्र के आधार पर भर्ती के बाह्य स्रोत की पहचान कीजिए :

1



- (A) प्रत्यक्ष भर्ती (B) प्रतीक्षा सूची
(C) विज्ञापन (D) श्रमिक ठेकेदार

11. 'नियोजन का उद्देश्य संगठन के सर्वोत्तम लाभ के लिए भविष्य की घटनाओं का प्रभावी रूप से सामना करना है।' यह कथन निम्न में से नियोजन की कौन सी प्रकृति का उल्लेख करता है ?

1

- (A) नियोजन का केन्द्र बिन्दु लक्ष्य प्राप्ति होता है।
(B) नियोजन में निर्णय रचना निहित है।
(C) नियोजन प्रबंधन का प्राथमिक कार्य है।
(D) नियोजन भविष्यवादी है।

12. 'चयन निर्णय' के पश्चात् चयन प्रक्रिया का अगला चरण है :

1

- (A) पद प्रस्ताव (B) शारीरिक एवं डॉक्टरी परीक्षण
(C) चयन परीक्षण (D) रोजगार समझौता





10. Identify the External Source of Recruitment illustrated by the picture given below :

1



- (A) Direct Recruitment (B) Casual Callers
(C) Advertisement (D) Labour Contractor

11. 'The purpose of planning is to meet future events effectively to the best advantage of an organisation.' This statement highlights which of the following features of planning ?

1

- (A) Planning focuses on achieving objectives.
(B) Planning involves decision-making.
(C) Planning is the primary function of management.
(D) Planning is futuristic.

12. The next step in the 'Selection Process' after 'Selection Decision' is

1

- (A) Job Offer (B) Medical Examination
(C) Selection Tests (D) Contract of Employment





13. निम्न में से कौन सा एक कंपनी की पूँजी संरचना को प्रभावित करने वाला कारक नहीं है ? 1
- (A) ऋण की लागत (B) विकास के अवसर
(C) रोकड़ प्रवाह स्थिति (D) ब्याज आवरण अनुपात
14. वैयक्तिक विक्रय के विषय में निम्न में से कौन सा कथन गलत है ? 1
- (A) इसमें आमने-सामने बातचीत होती है जिसमें विक्रेता एवं क्रेता के बीच पारस्परिक संबंध बनते हैं ।
(B) यह लघुकालीन प्रोत्साहनों को संदर्भित करता है जिनको क्रेताओं को एक उत्पाद अथवा सेवा तात्कालिक क्रय करने के लिए प्रेरित करने हेतु डिजाइन किया जाता है ।
(C) यह एक विक्रेता को संभावित ग्राहकों से व्यक्तिगत संबंधों का विकास करने की अनुमति देता है ।
(D) इसमें ग्राहकों से सीधे प्रतिक्रिया लेना संभव है तथा प्रस्तुति को संभावित ग्राहकों की आवश्यकतानुसार अपनाया जा सकता है ।
15. निम्नलिखित में से उस वितरण माध्यम को पहचानिए जिसमें वस्तुओं को निर्माता से फुटकर व्यापारियों तक भेजा जाता है जो आगे उन्हें अंतिम उपभोक्ता को बेच देते हैं । 1
- (A) एक स्तरीय माध्यम (B) द्विस्तरीय माध्यम
(C) तीन स्तरीय माध्यम (D) शून्य स्तरीय माध्यम
16. एक नाम, शब्द, चिह्न, प्रतीक, डिजाइन अथवा इनमें से कुछ का मिश्रण जिसका प्रयोग किसी भी विक्रेता अथवा विक्रेता समूह के उत्पादों, वस्तु एवं सेवाओं की पहचान बनाने के लिए किया जाता है तथा इसमें इन वस्तुओं एवं सेवाओं का प्रतियोगियों के उत्पादों से अन्तर किया जा सकता है, जाना जाता है 1
- (A) ब्राण्ड (B) ब्राण्ड चिह्न (मार्क)
(C) ब्राण्ड नाम (D) ट्रेड मार्क
17. निम्न में से कौन सा कथन गलत है ? 1
- (A) पूँजी बाज़ार सुसाध्यता और सांस्थानिक व्यवस्था को संदर्भित करता है जिसके माध्यम से दीर्घकालिक निधि, ऋण एवं समता दोनों ही एकत्रित तथा निवेशित किए जाते हैं ।
(B) द्वितीयक बाज़ार वह बाज़ार है जिसमें प्रतिभूतियों का विक्रय कम्पनी द्वारा निवेशकों को सीधे अथवा किसी मध्यस्थ के माध्यम से किया जाता है ।
(C) प्राथमिक बाज़ार वह बाज़ार है जिसमें केवल प्रतिभूतियों का क्रय होता है । यहाँ पर प्रतिभूतियों को बेचा नहीं जा सकता ।
(D) मुद्रा बाज़ार लघुकालीन निधियों का बाज़ार है जो मौद्रिक परिसम्पत्तियों में व्यवहार करता है जिसकी परिपक्वता अवधि एक वर्ष तक होती है ।





13. Which of the following is NOT a factor affecting capital structure of a company ? 1
- (A) Cost of Debt (B) Growth Opportunities
(C) Cash Flow Position (D) Interest Coverage Ratio
14. Which of the following statements is incorrect about Personal Selling ? 1
- (A) It is a direct face to face dialogue that involves an interactive relationship between the seller and buyer.
(B) It refers to short-term incentives designed to encourage the buyers to make immediate purchase of a product or service.
(C) It allows a sales-person to develop personal relationship with the prospective customers.
(D) In this it is possible to take a direct feedback from the customer and to adopt the presentation according to the needs of the prospects.
15. From the following, identify the channel of distribution in which goods pass from the manufacturer to the retailers who, in turn, sell them to the final users. 1
- (A) One level channel (B) Two level channel
(C) Three level channel (D) Zero level channel
16. A name, term, sign, symbol, design or some combination of them used to identify the products – goods or services of one seller or group of sellers and to differentiate them from those of the competitors is known as 1
- (A) brand. (B) brand mark.
(C) brand name. (D) trade mark.
17. Which of the following statements is incorrect ? 1
- (A) Capital Market refers to facilities and institutional arrangements through which long-term funds, both debt and equity are raised and invested.
(B) Secondary market is the market where securities are sold by the company to the investor directly or through an intermediary.
(C) Primary Market is the Market where only buying of securities takes place. Securities can not be sold there.
(D) Money Market is a market for short term funds which deals in monetary assets whose period of maturity is upto one year.





18. प्रवर्तन का सर्वाधिक प्रयुक्त होने वाला माध्यम जो संप्रेषण का वह स्वरूप है जिसके लिए भुगतान किया जाता है तथा जिसमें प्रायोजक जनता के साथ संप्रेषण की लागत का वहन करता है, वह है :

1

- (A) विज्ञापन (B) व्यक्तिगत विक्रय
(C) विक्रय संवर्धन (D) जन-सम्पर्क

19. _____ से आशय समता अंशधारियों द्वारा अर्जित लाभ में वृद्धि का होना है जिसका कारण स्थायी वित्त व्यय जैसे ब्याज की उपस्थिति है ।

1

- (A) पूँजी संरचना (B) प्रति अंश अर्जन
(C) समता पर व्यापार (D) निवेश पर प्रत्याय

20. स्तम्भ-I में दिए गए स्थायी पूँजी आवश्यकताओं को प्रभावित करने वाले तत्त्वों का मिलान स्तम्भ-II में दी गई उनकी व्याख्या के साथ कीजिए :

1

	स्तम्भ - I		स्तम्भ - II
a.	व्यवसाय की प्रकृति	i.	एक निर्माणी संगठन की तुलना में एक व्यापारिक संगठन को स्थायी सम्पत्तियों में कम निवेश की आवश्यकता होती है ।
b.	तकनीकी उत्थान	ii.	एक कपड़ा निर्माण कम्पनी, एक सीमेंट उत्पादन संयंत्र स्थापित कर रही है, अतः स्थायी सम्पत्तियों में इसका निवेश बढ़ रहा है ।
c.	विविधीकरण	iii.	एक पूँजी-प्रधान संगठन को एक श्रम-प्रधान संगठन की अपेक्षाकृत स्थायी सम्पत्तियों में अधिक निवेश की आवश्यकता होती है ।
d.	तकनीक का विकल्प	iv.	मोबाइल फोन फर्नीचर तथा अन्य बहुत सी सम्पत्तियों की तुलना में शीघ्र अप्रचलित होते हैं और बदले जाते हैं । अतः इस प्रकार के व्यवसायों में अधिक स्थायी पूँजी की आवश्यकता होती है ।

- a b c d
(A) i iv ii iii
(B) ii iii iv i
(C) iii ii i iv
(D) iv i iii ii





18. The most commonly used tool of promotion which is a paid form of communication and in which the sponsor bears the cost of communicating with the prospects is

1

- (A) advertising. (B) personal selling.
(C) sales promotion. (D) public relations.

19. _____ refers to the increase in profit earned by the equity shareholders due to the presence of fixed financial charges like interest.

1

- (A) Capital structure (B) Earning per share
(C) Trading on equity (D) Return on investment

20. Match the factors affecting fixed capital requirements given in the Column-I with their explanations given in Column-II :

1

	Column-I		Column-II
a.	Nature of Business	i.	A trading organisation needs lower investments in fixed assets as compared to a manufacturing organisation.
b.	Technology upgradation	ii.	A textile manufacturing company is installing a cement manufacturing plant and thus its investments in fixed assets is increasing.
c.	Diversification	iii.	A capital-intensive organisation requires higher investments in fixed assets as compared to labour-intensive organisation.
d.	Choice of Technique	iv.	Mobile phones became obsolete faster and are replaced much sooner than furniture or many other assets. Hence these type of businesses require more fixed capital.

- a b c d**
(A) i iv ii iii
(B) ii iii iv i
(C) iii ii i iv
(D) iv i iii ii





21. कारों का उत्पादन करने वाली एक फर्म 'मेगा मारूत लिमिटेड' में विभू ने 'मुख्य कार्यकारी अधिकारी' के रूप में कार्यभार ग्रहण किया। पहले दिन उसने अपने अधीनस्थों को संबोधित किया तथा कहा कि संगठन में एक अधिकार एवं सम्प्रेषण शृंखला होनी चाहिए जो ऊपर से नीचे तक कार्यरत हो तथा उसी के अनुसार प्रबन्धक एवं अधीनस्थ उसका पालन करें। उसने यह भी जोड़ा कि सामान्य कार्यों के लिए कोई कामगार सीधे मुख्य कार्यकारी अधिकारी से संपर्क नहीं कर सकता परन्तु आपात् स्थिति में वह उनसे सीधे संपर्क कर सकता है।

विभू ने प्रबंध के एक महत्वपूर्ण सिद्धान्त की चर्चा की। उस सिद्धान्त की पहचान कीजिए तथा उसे एक उदाहरण के द्वारा समझाइए।

3

22. मोनिका, रश्मि तथा गरिमा बचपन के दोस्त हैं। अपनी शिक्षा समाप्ति के पश्चात् मोनिका ने एक विद्यालय में शिक्षक के रूप में पद ग्रहण किया। रश्मि ने एक फर्म में चार्टर्ड लेखपाल के रूप में तथा गरिमा ने एक बहु राष्ट्रीय कम्पनी में महाप्रबंधक के रूप में पद ग्रहण किया। लम्बे समय के पश्चात् विद्यालय के एक पुनर्मिलन समारोह में वे एक दूसरे से मिले। रश्मि ने कहा अब वे सभी पेशेवर हैं। गरिमा ने रश्मि से कहा कि यह वह मोनिका एवं अपने बारे में कह सकती है परन्तु उसके बारे में नहीं क्योंकि प्रबंधक को पूर्ण रूप से पेशेवर नहीं माना जाता है।

गरिमा ने यह क्यों कहा कि वह पेशेवर नहीं है ? अपने उत्तर के समर्थन में किन्हीं तीन बिन्दुओं का उल्लेख कीजिए।

3

23. (a) (i) संसाधनों का कुशल उपयोग तथा (ii) कर्मचारियों की अभिप्रेरणा में सुधार, को प्रबंध के नियंत्रण कार्य के महत्त्व के रूप में समझाइए।

3

अथवा

(b) निम्न को नियंत्रण प्रक्रिया के चरणों के रूप में समझाइए :

(i) विचलन विश्लेषण तथा

(ii) सुधारात्मक कार्यवाही करना





21. Vibhu joined as a Chief Executive Officer (CEO) of 'Mega Marut Ltd.', a firm manufacturing cars. On the first day he addressed his subordinates saying that organisations should have a chain of authority and communication that runs from top to bottom and should be followed by managers and the subordinates. He also added that for routine matters a worker can not directly contact the CEO but in an emergency he/she may contact directly.

Vibhu discussed an important principle of management. Identify and explain the principle with the help of an example. 3

22. Monika, Rashmi and Garima are childhood friends. After completing their education, Monika joined a school as a teacher. Rashmi joined a firm as a Chartered Accountant and Garima as a General Manager in a Multi-National Company. After a long time in a re-union function of the school, they met each other. Rashmi said that they were all professionals now. Garima told Rashmi that she can say this about Monika and herself, but not about her since Manager is not considered a full fledged professional. Why did Garima say that she was not a professional ? State any three points in support of your answer. 3

23. (a) Explain (i) Making Efficient use of resources
and (ii) Improving employee motivation
as importance of controlling function of management. 3

OR

(b) Explain the following as steps in the process of controlling :
(i) Analysing Deviations; and
(ii) Taking Corrective Action





24. (a) भारतीय प्रतिभूति तथा विनिमय बोर्ड के किन्हीं तीन नियमन कार्यों का उल्लेख कीजिए । 3

अथवा

- (b) शेयर बाजार के किन्हीं तीन कार्यों का उल्लेख कीजिए ।
25. (a) 'विभिन्न पदों को संगठन में आन्तरिक रूप से भरने की बहुत सी सीमाएँ होती हैं ।' ऐसी किन्हीं चार सीमाओं का उल्लेख कीजिए । 4

अथवा

- (b) 'प्रशिक्षण न केवल कर्मचारियों के वर्तमान तथा भविष्य निष्पादन में सुधार करता है अपितु संगठन को बहुत से तरीकों से लाभ पहुँचाता है ।' – ऐसे किन्हीं चार लाभों का उल्लेख कीजिए ।
26. (a) 'मास्लो के अभिप्रेरणा के पदानुक्रम के सिद्धान्त' की संकल्पनाओं का उल्लेख कीजिए । 4

अथवा

- (b) संप्रेषण की किन्हीं चार मनोवैज्ञानिक बाधाओं का उल्लेख कीजिए ।
27. हरीश 'काजी सॉफ्टवेयर्स लिमिटेड' में एक वित्त प्रबंधक के रूप में कार्यरत है । उसे उसकी दूरदर्शिता के लिए 'वर्ष के सर्वोत्तम कर्मचारी का पुरस्कार' दिया गया । कोष की आवश्यकता तथा उपलब्धता के विषय में लिए गए वित्तीय निर्णयों के प्रकाश में उसका लक्ष्य सदैव सभी वित्तीय गतिविधियों का सुचारु प्रचालन है । वह एक निश्चित अवधि के लिए विकास, निष्पादन, निवेश तथा कोष की आवश्यकता को ध्यान में रखता है ताकि वित्तीय संसाधन निष्क्रिय न रहे तथा इनसे अनावश्यक रूप से लागत न बढ़े ।
- यह सब करके हरीश वित्तीय प्रबंध की एक महत्वपूर्ण अवधारणा के दो मुख्य उद्देश्यों को प्राप्त करने का प्रयास कर रहा है ।

इस अवधारणा की पहचान कीजिए तथा इसके दो उद्देश्यों को समझाइए । 4





24. (a) State any three regulatory functions of Securities and Exchange Board of India. 3

OR

- (b) State any three functions of stock exchange.
25. (a) 'Filling vacancies for various job positions from within the organisation has many limitations'. State any four such limitations. 4

OR

- (b) 'Training not only improves the current or future performance of employees but also benefits the organisation in many ways'. State any four such benefits.
26. (a) State the assumptions of 'Maslow's Need hierarchy Theory of motivation.' 4

OR

- (b) State any four psychological barriers of communication.
27. Harish is working as a finance manager in 'Kozee Softwares Ltd.' He has been awarded 'Best employee of the year Award' because of his foresightedness. He always aims at smooth operations of all the financial activities by focusing on fund requirements and their availability in the light of financial decisions. He takes into consideration the growth, performance, investments and requirement of funds for a given period so that financial resources are not left idle and don't unnecessarily add to the cost.
- By doing all this Harish strives to achieve the two main objectives of an important concept of financial management. Identify the concept and explain its two objectives. 4





28. लाभ के कितने भाग को बाँटा जाये तथा कितने भाग का व्यवसाय में प्रतिधारण किया जाये, से संबंधित निर्णय को प्रभावित करने वाले किन्हीं चार कारकों का उल्लेख कीजिए ।

4

29. समीक्षा अपने एक विषय के रूप में व्यवसाय अध्ययन के साथ कक्षा-XII की छात्रा है । व्यवसाय अध्ययन के 'उपभोक्ता संरक्षण' पर पाठ का अध्ययन करने के पश्चात् उसने इससे प्राप्त ज्ञान का प्रयोग, वस्तुओं के क्रय एवं उपयोग में करने का प्रयत्न किया । वह खाना पकाने की बहुत शौकीन है तथा हमेशा खाना बनाने की नई विधि का प्रयोग करती है । इस बार वह घर पर ब्रैड तैयार करने के लिए 'ब्रैड मेकर' का क्रय करना चाहती है । उसने बाजार में उपलब्ध विभिन्न ब्राण्ड के 'ब्रैड मेकर' की ऑनलाइन जाँच की तथा उनके मूल्य की तुलना की ताकि एक बुद्धिमान एवं विवेकी चयन किया जा सके । इसके पश्चात् वह एक नज़दीक के बाजार में इसे क्रय करने के लिए गई । एक सूचित ग्राहक होने के कारण उसने मानकीकृत चिह्न देखा, लेबल पर छपे मूल्य का मोलभाव किया, उत्पादन तिथि की जाँच की तथा उत्पाद पर दी जानेवाली गारंटी अथवा वारंटी के विषय में पूछताछ की ।

सभी सम्बन्धित सूचना से संतुष्ट होकर उसने 'ब्रैड मेकर' का क्रय किया तथा एक उत्तरदायी उपभोक्ता के नाते नकद रसीद की माँग की । घर पहुँचने के पश्चात् उसने 'ब्रैड मेकर' की पैकेजिंग खोली तथा उसने इसके अन्दर एक निर्देशन पुस्तिका प्राप्त की । उसने सभी निर्देशों को ध्यानपूर्वक पढ़ा तथा चरणबद्ध रूप से 'ब्रैड मेकर' को चलाया तथा वह अपने परिवार के लिए एक अच्छी 'आटा ब्रैड' बनाने में सफल रही ।

समीक्षा ने 'ब्रैड मेकर' का क्रय एवं उपयोग करके एक उपभोक्ता के बहुत से दायित्वों का निर्वहन किया ।

नकद रसीद माँगने के अतिरिक्त समीक्षा द्वारा निर्वहन किए गए किन्हीं चार दायित्वों का उल्लेख कीजिए ।

4

30. महामना एंटरप्राइजेज अपने कर्मचारियों को न केवल वेतन देती है अपितु वेतन के अतिरिक्त यह उन्हें बोनस भी प्रस्तावित करती है । कर्मचारियों को और अधिक प्रोत्साहित करने के लिए इसने उनके साथ कम्पनी के लाभ में हिस्सा देने की भी घोषणा की । ये प्रोत्साहन कर्मचारियों की क्रयशक्ति बढ़ाने में सहायक होते हैं ।

उपरोक्त अनुच्छेद में चर्चित किए गए प्रोत्साहनों के प्रकार में से किन्हीं चार अन्य प्रोत्साहनों का उल्लेख कीजिए ।

4





28. State any four factors that affect the decision related to how much profit is to be distributed and how much profit is to be retained in the business. 4

29. Sameeksha is a Class-XII student having Business Studies as one of her subjects. After studying 'Consumer Protection' as one of the chapters in Business-Studies, she tried to apply the acquired knowledge while purchasing and using the goods. She is very fond of cooking and always tries new recipies. This time she wants to purchase a 'Bread Maker' to prepare homemade bread. She checked online about the various brands of 'Bread Maker' available in the market and compared their price, so that an intelligent and wise choice can be made. Then she went to a near by market to buy it. Being an informed consumer she looked for the Standardization Mark, negotiated the price printed on the label, checked the date of manufacturing and asked for guarantee or warranty of the product.

After satisfying with all the concerned information she purchased the 'Bread Maker' and as a responsible consumer asked for the cash-memo. After coming back home she opened the packaging of the 'Bread Maker' and found an instruction booklet inside. She carefully read all the instructions and operated the Bread Maker step-by-step and succeeded in making nice 'Atta Bread' for her family.

Sameeksha has fulfilled many responsibilities of a consumer while purchasing and using the 'Bread Maker'.

State any four responsibilities fulfilled by Sameeksha besides asking for a cash-memo. 4

30. Mahamana Enterprises is not only giving salary to its employees but it also offers bonus to them over and above the salary. To further encourage the employees, it announced that it will provide a share in the profits of the company to them. These incentives are helpful in increasing the purchasing power of the employees.

State four other incentives of the type of incentive discussed in the above para. 4





31. (a) वैज्ञानिक प्रबंध के एक सिद्धान्त के रूप में 'सहयोग, न की टकराव' तथा एक तकनीक के रूप में 'गति-अध्ययन' को समझाइए।

6

अथवा

- (b) 'सर्वप्रयुक्त' को प्रबन्ध के सिद्धान्तों की एक विशेषता तथा (i) संसाधनों का अधिकतम उपयोग एवं प्रभावी प्रशासन तथा (ii) वैज्ञानिक निर्णय, को प्रबंध के सिद्धान्तों के महत्त्व के रूप में समझाइए।

32. (a) 'व्यूहरचना' एवं 'कार्यक्रम' की योजनाओं के प्रकार के रूप में समझाइए।

6

अथवा

- (b) निम्नलिखित को प्रबन्ध के नियोजन कार्य के महत्त्व के रूप में समझाइए :
- (i) नियोजन अतिव्यापित तथा अपव्ययी क्रियाओं को कम करता है; तथा
- (ii) नियोजन अनिश्चितता के जोखिम को कम करता है।

33. कोविड-19 महामारी के कारण लगभग सभी कंपनियों के कर्मचारी अपने घरों से ऑनलाईन काम कर रहे थे। 2022 में जब सभी कम्पनियों ने अपने कर्मचारियों को कार्यालय वापिस बुलाया तथा ऑफलाईन काम शुरू किया, 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' ने अभी भी अपने कर्मचारियों को घर से काम करने के लिए कहा। इसके कारण 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' के कर्मचारी ऊब गए। अतः मनोरंजन के लिए उन्होंने एक क्रिकेट क्लब बनाया। प्रत्येक शनिवार तथा रविवार को उन्होंने अपने कार्यालय भवन के समीप एक मैदान में मिलना आरम्भ किया।

- (i) 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' के कर्मचारियों द्वारा बनाए गए संगठन के प्रकार की पहचान तथा उल्लेख कीजिए।
- (ii) उपरोक्त (i) में पहचान किए गए संगठन के प्रकार की किन्हीं दो विशेषताओं तथा किन्हीं दो सीमाओं का उल्लेख भी कीजिए।

6





31. (a) Explain 'Harmony, Not Discord' as a principle and 'Motion-Study' as a technique of scientific management. **6**

OR

- (b) Explain 'Universal Applicability' as a feature of principles of management and :
- (i) Optimum Utilisation of resources and effective administration and
 - (ii) Scientific decisions, as significance of principles of management.

32. (a) Explain 'Strategy' and 'Programme' as type of plans. **6**

OR

- (b) Explain the following as importance of planning function of management :
- (i) Planning reduces overlapping and wasteful activities; and
 - (ii) Planning reduces the risk of uncertainty.

33. Due to spread of COVID-19 pandemic, employees of almost all the companies were working online from their homes. In 2022 when most of the companies called them back to their office and started working offline, 'Taty Software Ltd.' still asked their employees to work from home. Because of this, employees of 'Taty Software Ltd.' were feeling bored, hence for recreation they formed a cricket-club. They started meeting every Saturday and Sunday on a ground near their office building.

- (i) Identify and state the type of organisation formed by the employees of 'Taty Software Ltd.'
- (ii) Also, state any two advantages and two limitations of the type of organisation identified in (i) above.

6





34. 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' ने 'अमेज़' ब्रान्ड नाम के अन्तर्गत कपड़े धोने की मशीनों का उत्पादन आरम्भ किया । एक बार जब कपड़े धोने की मशीनों का उत्पादन, पैकेजिंग, ब्रान्डीकरण, मूल्य निर्धारण एवं प्रवर्तन हो गया तो इनको सही स्थान पर, सही मात्रा में एवं सही समय पर ग्राहकों को उपलब्ध कराना आवश्यक होता है । 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' ने आदेश की सटीक एवं शीघ्र पूर्ति प्रदान की ताकि कपड़े धोने की मशीनें ग्राहकों तक समय पर, उचित मात्रा में तथा विशिष्ट विवरणों सहित पहुँच जाएँ । वह यह भी सुनिश्चित करते थे कि कपड़े धोने की मशीनें ग्राहकों के पास भौतिक रूप से पहुँच जाएँ । इसके अतिरिक्त 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' परिवहन व्ययों को कम करने के लिए कपड़े धोने की मशीनों के भंडारण के लिए बाज़ार के समीप स्थित विभिन्न स्थानों की व्यवस्था करता है ।

उपरोक्त स्थिति में चर्चित भौतिक वितरण के किन्हीं तीन घटकों को समझाइए ।

6





34. 'Best Electronics' started manufacturing washing machines under the brand name 'Amaze'. Once the washing machines were manufactured, packaged, branded, priced and promoted, they had to be made available to the customers at the right place, in the right quantity and at the right time.

'Best Electronics' provided for accurate and speedy processing of orders so that the washing machines reach the customers in time, in the right quantity and specifications. They also ensured that the washing machines are physically made available to the customers. Further, 'Best Electronics' arranged for facilities to store the washing machines at different locations near the market to minimize the charges on transportation. Explain any three components of physical distribution discussed in the above case.

6



