

Series EF1GH/5



SET~3

रोल नं. Roll No. प्रश्न-पत्र कोड Q.P. Code **66/5/3**

परीक्षार्थी प्रश्न-पत्र कोड को उत्तर-पुस्तिका के मुख-पृष्ठ पर अवश्य लिखें।

Candidates must write the Q.P. Code on the title page of the answer-book.

व्यावसायिक अध्ययन (सैद्धान्तिक)

BUSINESS STUDIES (Theory)

निर्धारित समय: 3 घण्टे अधिकतम अंक: 80

Time allowed: 3 hours Maximum Marks: 80

नोट / NOTE :

- (i) कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में मुद्रित पृष्ठ 23 हैं। Please check that this question paper contains 23 printed pages.
- (ii) प्रश्न-पत्र में दाहिने हाथ की ओर दिए गए प्रश्न-पत्र कोड को परीक्षार्थी उत्तर-पुस्तिका के मुख-पृष्ठ पर लिखें।
 - Q.P. Code given on the right hand side of the question paper should be written on the title page of the answer-book by the candidate.
- (iii) कृपया जाँच कर लें कि इस प्रश्न-पत्र में 34 प्रश्न हैं। Please check that this question paper contains 34 questions.
- (iv) कृपया प्रश्न का उत्तर लिखना शुरू करने से पहले, उत्तर-पुस्तिका में प्रश्न का क्रमांक अवश्य लिखें।
 Please write down the serial number of the question in the answerbook before attempting it.
- (v) इस प्रश्न-पत्र को पढ़ने के लिए 15 मिनट का समय दिया गया है। प्रश्न-पत्र का वितरण पूर्वाह्न में 10.15 बजे किया जाएगा। 10.15 बजे से 10.30 बजे तक परीक्षार्थी केवल प्रश्न-पत्र को पढ़ेंगे और इस अवधि के दौरान वे उत्तर-पुस्तिका पर कोई उत्तर नहीं लिखेंगे।

15 minute time has been allotted to read this question paper. The question paper will be distributed at 10.15 a.m. From 10.15 a.m. to 10.30 a.m., the candidates will read the question paper only and will not write any answer on the answer-book during this period.



66/5/3 **255 C** ∼

V Page 1

P.T.O.



सामान्य निर्देश:

निम्नलिखित निर्देशों को बहुत सावधानी से पढ़िए और उनका पालन कीजिए: इस प्रश्न-पत्र में 34 प्रश्न हैं। सभी प्रश्न अनिवार्य हैं। *(i)* सभी प्रश्नों के अंक उनके सामने अंकित हैं। (iii) उत्तर संक्षिप्त तथा बिंदुवार होने चाहिए। (iv) 3 अंकों के प्रश्नों के उत्तर 50 से 75 शब्दों में लिखे जाने चाहिए। 4 अंकों के प्रश्नों के उत्तर लगभग 150 शब्दों में लिखे जाने चाहिए। (vi) 6 अंकों के प्रश्नों के उत्तर लगभग 200 शब्दों में लिखे जाने चाहिए। (vii) प्रत्येक प्रश्न के सभी भागों के उत्तर एक साथ लिखे जाने चाहिए। निम्न में से कौन सा एक कंपनी की पूँजी संरचना को प्रभावित करने वाला कारक नहीं है ? 1. 1 (A) ऋण की लागत (B) विकास के अवसर (C) रोकड़ प्रवाह स्थिति (D) ब्याज आवरण अनुपात वैयक्तिक विक्रय के विषय में निम्न में से कौन सा कथन गलत है ? 2. 1 (A) इसमें आमने-सामने बातचीत होती है जिसमें विक्रेता एवं क्रेता के बीच पारस्परिक संबंध बनते हैं। (B) यह लघुकालीन प्रोत्साहनों को संदर्भित करता है जिनको क्रेताओं को एक उत्पाद अथवा सेवा तात्कालिक क्रय करने के लिए प्रेरित करने हेत् डिज़ाइन किया जाता है। (C) यह एक विक्रेता को संभावित ग्राहकों से व्यक्तिगत संबंधों का विकास करने की अनुमित देता है। (D) इसमें ग्राहकों से सीधे प्रतिक्रिया लेना संभव है तथा प्रस्तुति को संभावित ग्राहकों की

66/5/3 $\sim\sim\sim$ Page 2

आवश्यकतानुसार अपनाया जा सकता है।



1.

2.

General Instructions:

Read the following instructions carefully and follow them:

- This Question Paper contains 34 questions. All questions are compulsory. Marks are indicated against each question. (iii) Answers should be brief and to the point. (iv) Answers to the questions carrying 3 marks may be from 50 to 75 words. (v) Answers to the questions carrying 4 marks may be in about 150 words. (vi) Answers to the questions carrying 6 marks may be in about 200 words. (vii) Attempt all parts of a question together. Which of the following is NOT a factor affecting capital structure of a company? 1 (A) Cost of Debt (B) Growth Opportunities (C) Cash Flow Position (D) Interest Coverage Ratio Which of the following statements is incorrect about Personal Selling? 1 (A) It is a direct face to face dialogue that involves an interactive relationship between the seller and buyer.
 - (B) It refers to short-term incentives designed to encourage the buyers to make immediate purchase of a product or service.
 - (C) It allows a sales-person to develop personal relationship with the prospective customers.
 - (D) In this it is possible to take a direct feedback from the customer and to adopt the presentation according to the needs of the prospects.

66/5/3 P.T.O. Page 3

]						
3.	। निम्नलिखित में से उस वितरण माध्यम को पहचानिए जिसमें वस्तुओं को निर्माता से फुटकर व्यापारियों तक						
		भेजा जाता है जो आगे उन्हें अंतिम उपभोक्ता को बेच देते हैं।					
	(A)	एक स्तरीय माध्यम	(B)	द्विस्तरीय माध्यम			
	(C)	तीन स्तरीय माध्यम	(D)	शून्य स्तरीय माध्यम			
4.	एक न	ाम, शब्द, चिहन, प्रतीक, डिजाइन अथवा	इनमें से	कुछ का मिश्रण जिसका प्रयोग किसी भी विक्रेता			
	अथव	ा विक्रेता समूह के उत्पादों, वस्तु एवं सेवाः	भों की	पहचान बनाने के लिए किया जाता है तथा इसमें			
	इन व	स्तुओं एवं सेवाओं का प्रतियोगियों के उत्पाद	ों से अ	न्तर किया जा सकता है, जाना जाता है	1		
	(A)	ब्राण्ड	(B)	ब्राण्ड चिह्न (मार्क)			
	(C)	ब्राण्ड नाम	(D)	ट्रेड मार्क			
5.	निम्न में से कौन सा कथन <u>गलत</u> है ?						
	(A) पूँजी बाज़ार सुसाध्यता और सांस्थानिक व्यवस्था को संदर्भित करता है जिसके माध्यम से						
	दीर्घकालिक निधि, ऋण एवं समता दोनों ही एकत्रित तथा निवेशित किए जाते हैं।						
	(B) द्वितीयक बाज़ार वह बाज़ार है जिसमें प्रतिभूतियों का विक्रय कम्पनी द्वारा निवेशकों को सीधे						
	अथवा किसी मध्यस्थ के माध्यम से किया जाता है।						
	(C) प्राथमिक बाज़ार वह बाज़ार है जिसमें केवल प्रतिभूतियों का क्रय होता है। यहाँ पर प्रतिभूतियों को						
		बेचा नहीं जा सकता।					
	(D) मुद्रा बाज़ार लघुकालीन निधियों का बाज़ार है जो मौद्रिक परिसम्पत्तियों में व्यवहार करता है						
		जिसकी परिपक्वता अवधि एक वर्ष तक होती है।					
6.	प्रवर्तन का सर्वाधिक प्रयुक्त होने वाला माध्यम जो संप्रेषण का वह स्वरूप है जिसके लिए भुगतान किया						
	जाता है तथा जिसमें प्रायोजक जनता के साथ संप्रेषण की लागत का वहन करता है, वह है :						
	(A)	विज्ञापन	(B)	व्यक्तिगत विक्रय			
	(C)	विक्रय संवर्धन	(D)	जन–सम्पर्क			
7.		_ से आशय समता अंशधारियों द्वारा अर्जि	त लाभ	में वृद्धि का होना है जिसका कारण स्थायी वित्त			

(B) प्रति अंश अर्जन

Page 4

(D) निवेश पर प्रत्याय

1

व्यय जैसे ब्याज की उपस्थिति है।

(C) समता पर व्यापार

(A) पूँजी संरचना

66/5/3



com with (A) (C)	munication and in which the spatch the prospects is advertising. sales promotion. refers to the incres	(B) (D) ase	personal selling. public relations. in profit earned by the equity d financial charges like interest. Earning per share Return on investment	1			
com with (A) (C)	munication and in which the spectral the prospects is advertising. sales promotion. refers to the increase reholders due to the presence of	(B) (D) ase	personal selling. public relations. in profit earned by the equity d financial charges like interest.	1			
com with (A) (C)	munication and in which the spatch the prospects is advertising. sales promotion. refers to the incres	(B) (D)	personal selling. public relations. in profit earned by the equity	1			
com with (A)	munication and in which the spatch the prospects is advertising. sales promotion.	ponso (B) (D)	personal selling. public relations.	1			
com with (A)	munication and in which the sp the prospects is advertising.	ponso (B)	or bears the cost of communicating personal selling.	Ş			
com with (A)	munication and in which the sp the prospects is advertising.	ponso (B)	or bears the cost of communicating personal selling.	Ş			
com	munication and in which the sp the prospects is	ponso	or bears the cost of communicating	Ş			
com	munication and in which the sp	_		Ş			
		_					
TP1		c	. 1.1	c			
			J J				
(D)	Money Market is a market monetary assets whose period		short term funds which deals in aturity is upto one year.	1			
	place. Securities can not be so	ld th	ere.				
(C)	Primary Market is the Market where only buying of securities takes						
	company to the investor direct	tly or	through an intermediary.				
(B)		\mathbf{rket}	where securities are sold by the)			
	invested.	15, DC	om debt and equity are raised and	L			
(A)	Capital Market refers to facilities and institutional arrangements through which long-term funds, both debt and equity are raised and						
	ch of the following statements in Capital Market refers to fee			. 1			
3371 ·	.1C.(1 C.11		4 9	1			
(C)	brand name.	(D)	trade mark.				
(A)	brand.	(B)	brand mark.				
and	to differentiate them from thos	se of t	the competitors is known as	1			
iden	identify the products – goods or services of one seller or group of sellers						
A na	ame, term, sign, symbol, design	n or	some combination of them used to)			
(C)	Three level channel	(D)	Zero level channel				
(A)	One level channel	(B)	Two level channel				
fina	l users.			1			
pass	s from the manufacturer to the	reta	ilers who, in turn, sell them to the)			
Fron	n the following, identify the o	chani	nel of distribution in which goods	3			
pa fir (A	ıss na. .)	ass from the manufacturer to the nal users. One level channel	ass from the manufacturer to the retainal users. One level channel (B)	One level channel (B) Two level channel			



8. स्तम्भ-I में दिए गए स्थायी पूँजी आवश्यकताओं को प्रभावित करने वाले तत्त्वों का मिलान स्तम्भ-II में दी गई उनकी व्याख्या के साथ कीजिए :

	स्तम्भ – I		स्तम्भ – II
a.	व्यवसाय की प्रकृति	i.	एक निर्माणी संगठन की तुलना में एक व्यापारिक संगठन को
			स्थायी सम्पत्तियों में कम निवेश की आवश्यकता होती है।
b.	तकनीकी उत्थान	ii.	एक कपड़ा निर्माण कम्पनी, एक सीमेंट उत्पादन संयंत्र
			स्थापित कर रही है, अत: स्थायी सम्पत्तियों में इसका निवेश
			बढ़ रहा है।
c.	विविधीकरण	iii.	एक पूँजी-प्रधान संगठन को एक श्रम-प्रधान संगठन की
			अपेक्षाकृत स्थायी सम्पत्तियों में अधिक निवेश की
			आवश्यकता होती है।
d.	तकनीक का विकल्प	iv.	मोबाइल फोन फर्नीचर तथा अन्य बहुत सी सम्पत्तियों की
			तुलना में शीघ्र अप्रचलित होते हैं और बदले जाते हैं । अत:
			इस प्रकार के व्यवसायों में अधिक स्थायी पूँजी की
			आवश्यकता होती है ।

a	b	\mathbf{c}	C

- (A) i iv ii iii
- (B) ii iii iv i
- (C) iii ii i iv
- (D) iv i iii ii
- 9. 'चयन निर्णय' के पश्चात् चयन प्रक्रिया का अगला चरण है:
 - (A) पद प्रस्ताव

(B) शारीरिक एवं डॉक्टरी परीक्षण

(C) चयन परीक्षण

(D) रोज़गार समझौता

66/5/3

Page 6

1



8. Match the factors affecting fixed capital requirements given in the Column-I with their explanations given in Column-II:

1

1

	Column-I		Column-II
a.	Nature of	i.	A trading organisation needs lower
	Business		investments in fixed assets as compared to a manufacturing organisation.
	m 1 1		
b.	Technology	ii.	A textile manufacturing company is
	upgradation		installing a cement manufacturing plant and
			thus its investments in fixed assets is
			increasing.
c.	Diversification	iii.	A capital-intensive organisation requires
			higher investments in fixed assets as
			compared to labour-intensive organisation.
d.	Choice of	iv.	Mobile phones became obsolete faster and are
	Technique		replaced much sooner than furniture or many
			other assets. Hence these type of businesses
			require more fixed capital.

	1		7
a	b	\mathbf{c}	d
а	U	·	·

- (A) i iv ii iii
- (B) ii iii iv i
- (C) iii ii i iv
- (D) iv i iii ii
- 9. The next step in the 'Selection Process' after 'Selection Decision' is
 - (A) Job Offer

(B) Medical Examination

(C) Selection Tests

(D) Contract of Employment

66/5/3 Page 7 P.T.O.



10. नीचे दिए गए चित्र के आधार पर भर्ती के बाह्य स्रोत की पहचान कीजिए:



(A) प्रत्यक्ष भर्ती

(B) प्रतीक्षा सूची

(C) विज्ञापन

- (D) श्रमिक ठेकेदार
- 11. एक अधीनस्थ द्वारा दिए गए कार्य का भली-भाँति निष्पादन करना कहलाता है:
 - (A) अधिकार

(B) उत्तरदायित्व

(C) उत्तरदेयता

- (D) विकेन्द्रीकरण
- 12. 'डी.जी. लॉकर' भारत सरकार के 'इलेक्ट्रॉनिक्स तथा सूचना प्रौद्योगिकी मंत्रालय' की एक प्रमुख पहल है। इसका उद्देश्य प्रामाणिक डिजिटल दस्तावेजों जैसे विभिन्न शिक्षा बोर्डों द्वारा जारी किए गए शैक्षिक प्रमाणपत्रों, वाहन चालन लाइसेंसों, वाहन पंजीकरणों आदि की पहुँच डिजिटल रूप से प्रदान कर नागरिकों को डिजिटल रूप से सशक्त करना है।

उपरोक्त अनुच्छेद व्यावसायिक पर्यावरण के कुछ आयामों पर चर्चा कर रहा है। निम्न में से सही आयामों की पहचान कीजिए:

- (A) आर्थिक पर्यावरण एवं प्रौद्योगिकीय पर्यावरण
- (B) सामाजिक पर्यावरण एवं आर्थिक पर्यावरण
- (C) सामाजिक पर्यावरण एवं राजनैतिक पर्यावरण
- (D) राजनैतिक पर्यावरण एवं प्रौद्योगिकीय पर्यावरण

66/5/3 $\sim\sim\sim$ Page 8

1

1



10. Identify the External Source of Recruitment illustrated by the picture given below:



- (A) Direct Recruitment
- (B) Casual Callers
- (C) Advertisement
- (D) Labour Contractor

1

1

1

- 11. The obligation of a subordinate to properly perform the assigned duty is called:
 - (A) Authority

(B) Responsibility

(C) Accountability

- (D) Decentralisation
- 12. 'Digilocker' is a flagship initiative of 'Ministry of Electronics and IT', Government of India. It aims at digital empowerment of the citizens by providing access to authentic digital documents such as academic certificates issued by different Examination Boards, Driving Licenses, Vehicle registrations etc. in a digital fromat.

The above para discusses a few dimensions of Business Environment. Identify the correct dimensions from the following:

- (A) Economic Environment and Technological Environment
- (B) Social Environment and Economic Environment
- (C) Social Environment and Political Environment
- (D) Political Environment and Technological Environment

66/5/3 Page 9 P.T.O.



66/5	5/3	~~~	Page	10	
	(C)	तुलनात्मकता	(D)	आंतरिक संबंध	
	(A)	अनिश्चितता	(B)	गतिशील प्रकृति	
	इस वि	वेशेषता की पहचान कीजिए :			1
		उपरोक्त सूचना 'व्यावसायिक	पर्यावरण' की किसी	ो एक विशेषता पर प्रकाश डालती है। निम्न में से	Ì
	जोड़	दीं ।			
	प्लेनेट	' ने भी अधिक बच्चों को आ ^ल	कर्षित करने के लिए	कुछ आधुनिक झूले तथा मनोरंजन गतिविधिय	Ť
	तथा ।	मनोरंजन गतिविधियाँ थीं । नए	आरंभ किए गए अन्त	ाः खेल मैदान से प्रतिस्पर्धा करने के लिए 'कार्टूर्न	Ì
	'टाइन	n-टॉट्स हाऊस' नाम का एक	नया अन्तः खेल मै	द्मन आ गया, जिसमें आधुनिक झूले, प्ले स्टेशन	Ī
	करते	हैं। 'कार्टूनी प्लेनेट' में आने वा	ाले बच्चों की बढ़ती	हुई संख्या को देखते हुए, 'कार्टूनी प्लेनेट' के पास	ī
		•		ानोरंजन के लिये ये बहुत से कार्यक्रम आयोजित	
16.	'कार्टू	नी प्लेनेट' नोएडा में एक विख्य -	ात अन्त: खेल मैदान	। है जहाँ बच्चों के लिए पार्टी आयोजित की जार्त	Ì
	(D)	नियोजन भविष्यवादी है।			
	(C)	नियोजन प्रबंधन का प्राथमिक	कार्य है।		
	(B)	नियोजन में निर्णय रचना निहि	त है ।		
	(A)	नियोजन का केन्द्र बिन्दु लक्ष्य	प्राप्ति होता है।		
	करना	है।' यह कथन निम्न में से नियं	ोजन की कौन सी प्र	कृति का उल्लेख करता है ?	1
15.	'नियो	जन का उद्देश्य संगठन के सर्वे	त्तिम लाभ के लिए	भविष्य की घटनाओं का प्रभावी रूप से सामन	ī
	(C)	विकास	(D)	निष्पादन मूल्यांकन	
	(A)	प्रशिक्षण	(B)	शिक्षा	
	तथा र	संभावित क्षमताओं के अर्जन की	ो प्रगति में सहायता	देना है, जानी जाती हैं :	1
14.	वे गरि	तेविधियाँ जिनका परिणाम न के	वल कार्य निष्पादन	में सुधार लाना है अपितु व्यक्तियों की परिपक्वत	T
	(C)	निर्देशन	(D)	नियंत्रण	
	(A)	नियोजन	(B)	संगठन	
	कार्य	के निष्पादन द्वारा की जा सकती	है ?		1



66/5/3	3	~~~	Page	11 P.7	Г.О
	(A) (C)	Uncertainty Relativity	(B) (D)	Dynamic Nature Interrelatedness	
		ironment'. Identify the feature		_	1
:	also mor	added some advanced swings e children.	and	entertainment activities to attract ne of the features of Business	
	for cactive visit 'Tinger enter	children in Noida. It has many vities for the kids to enjoy. Look sing 'Cartoony Planet', a new y-Tots House' came up with ertainment activities near 'Cart	playing a indicate in indicate	replayground for organising parties restations and it organises various to the increasing number of children loor playground in the name of anced swings, play stations and Planet'. Our playground, 'Cartoony Planet'	
;	adva	.	nis s obje		1
	also		ess to	improves the job performance but wards maturity and actualisation education. performance appraisal.	1
;	can			slated into desired actions or not' ich of the following function of Organising Controlling	1
国政策 19	∢ χ71₋	other the decisions because	 	alated into desired ti ''	



17. 'डोलमा' तथा 'उना' दशकों के व्यावहारिक व क्रियाशील अनुभव वाले माली हैं। सर्वप्रथम उन्होंने पौधा-प्रेमियों विशेषकर अपार्टमेंट्स में रहने वाले, के लिए इनडोर बागवानी की आवश्यकता को पहचाना। उन्होंने इस अवसर का लाभ उठाया तथा अपने अभिनव उद्यम 'माई स्पेस' के माध्यम से इनडोर बागवानी डिज़ाइनों के अति सुन्दर विचारों को प्रस्तावित करने का निर्णय लिया।

'माई स्पेस' ने 'गार्डन वॉल', 'हेंगिंग गार्डन', 'विंडो गार्डन', 'बुक-शेल्फ गार्डन' तथा अन्य बहुत से सृजनात्मक विचार प्रस्तावित किए। वे बहुत जल्दी ही इस क्षेत्र के बाजार प्रमुख बन गए क्योंकि इनके कोई प्रतियोगी नहीं थे।

निम्न बिन्दुओं में से उपरोक्त में प्रकाशित व्यावसायिक पर्यावरण के महत्त्व की पहचान कीजिए :

- (A) व्यावसायिक पर्यावरण खतरे की पहचान एवं समय से पहले चेतावनी में सहायक है।
- (B) व्यावसायिक पर्यावरण उपयोगी संसाधनों का दोहन करने में सहायक है।
- (C) व्यावसायिक पर्यावरण फर्म को संभावनाओं/अवसरों की पहचान करने एवं पहल का लाभ प्राप्त करने में सहायक है।
- (D) व्यावसायिक पर्यावरण नियोजन एवं नीति निर्माण में सहायक है।
- 18. विभिन्न संगठनों के भिन्न-भिन्न उद्देश्य होते हैं। 'जीपो' अपने ग्राहकों को घर तक उपभोक्ता वस्तुएँ प्रदान करने वाली एक आगामी फुटकर शृंखला है। इस संगठन का उद्देश्य विक्रय बढ़ाना है। 'ऐली' एक शैक्षणिक संगठन है जिसका उद्देश्य समाज के वंचित बच्चों को शिक्षा प्रदान करना है। इन प्रत्येक संगठनों का प्रबंधन अपने कर्मचारियों के प्रयासों को संगठन के उद्देश्यों की प्राप्ति के लिए एकजुट करता है। उपरोक्त में चर्चित प्रबंध की विशेषता है:
 - (A) प्रबंध एक उद्देश्यपूर्ण प्रक्रिया है।
- (B) प्रबंध एक निरंतर चलने वाली प्रक्रिया है।
- (C) प्रबंध एक गतिशील कार्य है।
- (D) प्रबंध एक अमूर्त शक्ति है।

66/5/3 ~~~ Page 12

1



17. 'Dolma' and 'Una' were gardeners with decades of hands-on experience. They were the first ones to recognise the need of indoor gardens specially for plant-lovers living in apartments. They took advantage of this opportunity and decided to offer beautiful designing ideas for indoor gardening through their innovative venture 'My Space'.

'My Space' offered creative ideas like 'Garden wall', 'Hanging Garden', 'Window Garden', 'Book-shelf garden' and many more. Since there were no competitors they soon became the market leaders in the field.

From the following points, identify the importance of Business-Environment highlighted above:

1

1

- (A) Business Environment helps the firm to identify threats and early warning signals.
- (B) Business Environment helps in tapping useful resources.
- (C) Business Environment enables the firm to identify opportunities and getting the first mover advantage.
- (D) Business Environment helps in assisting in planning and policy formulation.
- 18. Different organisations have different goals. 'Zeepo' is an upcoming retail chain for providing consumer goods door-to-door, the objective of this organisation is to increase sales. 'Allie' is an educational organisation working with an objective of providing education to under privileged children of the society. Management of each of these organisations unite the efforts of their employees towards achieving organisational goals.

The characteristic of management discussed above is:

- (A) Management is goal-oriented.
- (B) Management is a continuous process.
- (C) Management is a dynamic function.
- (D) Management is an intangible force.

66/5/3 Page 13 P.T.O.



- **कथन-I:** उत्पाद की अवधारणा न केवल भौतिक उत्पाद से संबंधित है, अपित इसके द्वारा ग्राहकों के दृष्टिकोण से प्रस्तावित लाभ से भी है।
 - कथन-II : उत्पाद अवधारणा में विस्तारित उत्पाद जैसे विक्रय उपरांत सेवाएँ, अतिरिक्त पुर्जों की उपलब्धता, शिकायतों का निवारण आदि सम्मिलित नहीं हैं।

निम्न में से सही विकल्प की पहचान कीजिए:

- (A) कथन-I तथा कथन-II दोनों सही हैं। (B) कथन-I तथा कथन-II दोनों गलत हैं।
- (C) कथन-I सही तथा कथन-II गलत है। (D) कथन-I गलत तथा कथन-II सही है।
- 20. एयर कंडिशनर्स के एक विख्यात ब्राण्ड 'सुविदित एयर कंडिशनर्स' में हिमांशु 'विपणन प्रबंधक' के रूप में कार्यरत है। पिछले माह तक कंपनी अपने विक्रय लक्ष्य सफलतापूर्वक सिद्ध कर रही थी। परन्तु इस माह से हिमांशू ने देखा कि विक्रय लक्ष्य सिद्ध नहीं हो पाए थे तथा बेचे गए एयर कंडिशनर्स की संख्या कम हो रही थी। उसने इस स्थिति का विश्लेषण किया तथा यह जाना कि पिछले माह नियुक्त किया गया नया विक्रयकर्ता कार्य निपुण नहीं है तथा इस विषय में उसने आवश्यक कार्यवाही की । निम्नांकित में से प्रबंध के किस कार्य ने विक्रय में कमी की पहचान करने में हिमांशु की सहायता की ?
 - (A) नियोजन

(B) संगठन

(C) निर्देशन

- (D) नियंत्रण
- 21. मोनिका, रश्मि तथा गरिमा बचपन के दोस्त हैं। अपनी शिक्षा समाप्ति के पश्चात मोनिका ने एक विद्यालय में शिक्षक के रूप में पद ग्रहण किया। रश्मि ने एक फर्म में चार्टर्ड लेखपाल के रूप में तथा गरिमा ने एक बहु राष्ट्रीय कम्पनी में महाप्रबंधक के रूप में पद ग्रहण किया । लम्बे समय के पश्चात् विद्यालय के एक पुनर्मिलन समारोह में वे एक दूसरे से मिले। रश्मि ने कहा अब वे सभी पेशेवर हैं। गरिमा ने रश्मि से कहा कि यह वह मोनिका एवं अपने बारे में कह सकती है परन्तु उसके बारे में नहीं क्योंकि प्रबंधक को पूर्ण रूप से पेशेवर नहीं माना जाता है।

गरिमा ने यह क्यों कहा कि वह पेशेवर नहीं है ? अपने उत्तर के समर्थन में किन्हीं तीन बिन्दुओं का उल्लेख कीजिए।

3

1



19. **Statement-I:** The concept of product relates to not only the physical product but also the benefits offered by it from customer's point of view.

Statement-II: The concept of product does not include the extended product by way of after sale services, availability of spare parts, handling complaints etc.

Choose the correct option from the following:

- (A) Both Statement-I and Statement-II are correct.
- (B) Both Statement-I and Statement-II are incorrect.
- (C) Statement-I is correct and Statement-II is incorrect
- (D) Statement-I is incorrect and Statement-II is correct.
- 20. Himanshu is working as a 'Marketing Manager' in 'Suvidit-Air-Conditioners', a well known brand in the field of air-conditioners. Till last month the company was able to achieve its sales targets. But this month Himanshu observed that targets were not being met and the number of air-conditioners sold was decreasing. He analysed the situation and found that the new salesman appointed last month was not good and for this he took necessary action.

Which of the following function of management helped Himanshu to identify the decrease in sale?

(A) Planning

(B) Organising

(C) Directing

(D) Controlling

21. Monika, Rashmi and Garima are childhood friends. After completing their education, Monika joined a school as a teacher. Rashmi joined a firm as a Chartered Accountant and Garima as a General Manager in a Multi-National Company. After a long time in a re-union function of the school, they met each other. Rashmi said that they were all professionals now. Garima told Rashmi that she can say this about Monika and herself, but not about her since Manager is not considered a full fledged professional. Why did Garima say that she was not a professional? State any three points in support of your answer.

3

1



22. कारों का उत्पादन करने वाली एक फर्म 'मेगा मारूत लिमिटेड' में विभू ने 'मुख्य कार्यकारी अधिकारी' के रूप में कार्यभार ग्रहण किया। पहले दिन उसने अपने अधीनस्थों को संबोधित किया तथा कहा कि संगठन में एक अधिकार एवं सम्प्रेषण शृंखला होनी चाहिए जो ऊपर से नीचे तक कार्यरत हो तथा उसी के अनुसार प्रबन्धक एवं अधीनस्थ उसका पालन करें। उसने यह भी जोड़ा कि सामान्य कार्यों के लिए कोई कामगार सीधे मुख्य कार्यकारी अधिकारी से संपर्क नहीं कर सकता परन्तु आपात् स्थिति में वह उनसे सीधे संपर्क कर सकता है।

विभू ने प्रबंध के एक महत्वपूर्ण सिद्धान्त की चर्चा की । उस सिद्धांत की पहचान कीजिए तथा उसे एक उदाहरण के द्वारा समझाइए ।

- 23. (a) (i) आदेश एवं अनुशासन की सुनिश्चितता; तथा
 - (ii) कार्य में समन्वय की सुविधा, को प्रबंध के नियंत्रण कार्य के महत्त्व के रूप में समझाइए। 3 अथवा

3

4

- (b) (i) जटिल या संकट बिन्दु नियंत्रण; तथा
 - (ii) अपवाद द्वारा प्रबंध, को नियंत्रण प्रक्रिया के चरण 'विचलन विश्लेषण' के एक महत्त्वपूर्ण भाग के रूप में समझाइए।
- 24. (a) भारतीय प्रतिभूति एवं विनिमय बोर्ड के किन्हीं तीन सुरक्षात्मक कार्यों का उल्लेख कीजिए। अथवा
 - (b) भारतीय प्रतिभूति एवं विनिमय बोर्ड के किन्हीं तीन उद्देश्यों का उल्लेख कीजिए।
- 25. (a) 'विभिन्न पदों के लिए बाह्य स्नोतों के दोहन के बहुत से लाभ होते हैं।' ऐसे किन्हीं चार लाभों का उल्लेख कीजिए।

अथवा

(b) 'तीव्र प्रौद्योगिकीय परिवर्तनों के कारण कार्य (जॉब) बहुत जटिल हो गए हैं तथा कर्मचारियों के लिए प्रशिक्षण के महत्त्व की आवश्यकता बढ़ गई है।' इस कथन के प्रकाश में कर्मचारियों को प्रशिक्षण के ऐसे किन्हीं चार लाभों का उल्लेख कीजिए।

66/5/3 ~~~ Page 16



22. Vibhu joined as a Chief Executive Officer (CEO) of 'Mega Marut Ltd.', a firm manufacturing cars. On the first day he addressed his subordinates saying that organisations should have a chain of authority and communication that runs from top to bottom and should be followed by managers and the subordinates. He also added that for routine matters a worker can not directly contact the CEO but in an emergency he/she may contact directly.

Vibhu discussed an important principle of management. Identify and explain the principle with the help of an example.

3

3

3

4

23. (a) Explain (i) Ensuring order and discipline; and (ii) Facilitating co-ordination in action, as importance of controlling function of management.

OR

- (b) Explain: (i) Critical point control; and (ii) Management by exception, as an important part of 'Analysing Deviations' a step in the process of controlling.
- 24. (a) State any three protective functions of Securities and Exchange Board of India.

OR

- (b) State any three objectives of Securities and Exchange Board of India.
- 25. (a) 'Tapping external sources for various job positions has many benefits'. State any four such benefits.

OR

(b) 'Due to rapid technological changes jobs have become more complex and importance of training has increased for employees.' State any four such benefits.

66/5/3 Page 17 P.T.O.



26. (a) 'औपचारिक संप्रेषण' तथा 'अनौपचारिक संप्रेषण' का अर्थ दीजिए।

4

अथवा

- (b) संप्रेषण की किन्हीं चार संगठनात्मक बाधाओं का उल्लेख कीजिए।
- 27. समीक्षा अपने एक विषय के रूप में व्यवसाय अध्ययन के साथ कक्षा-XII की छात्रा है। व्यवसाय अध्ययन के 'उपभोक्ता संरक्षण' पर पाठ का अध्ययन करने के पश्चात् उसने इससे प्राप्त ज्ञान का प्रयोग, वस्तुओं के क्रय एवं उपयोग में करने का प्रयत्न किया। वह खाना पकाने की बहुत शौकीन है तथा हमेशा खाना बनाने की नई विधि का प्रयोग करती है। इस बार वह घर पर ब्रैड तैयार करने के लिए 'ब्रैड मेकर' का क्रय करना चाहती है। उसने बाज़ार में उपलब्ध विभिन्न ब्राण्ड के 'ब्रैड मेकर' की ऑनलाइन जाँच की तथा उनके मूल्य की तुलना की तािक एक बुद्धिमान एवं विवेकी चयन किया जा सके। इसके पश्चात् वह एक नज़दीक के बाजार में इसे क्रय करने के लिए गई। एक सूचित ग्राहक होने के कारण उसने मानकीकृत चिहन देखा, लेबल पर छपे मूल्य का मोलभाव किया, उत्पादन तिथि की जाँच की तथा उत्पाद पर दी जानेवाली गारंटी अथवा वारंटी के विषय में पूछताछ की। सभी सम्बन्धित सूचना से संतुष्ट होकर उसने 'ब्रैड मेकर' का क्रय किया तथा एक उत्तरदायी उपभोक्ता के नाते नकद रसीद की माँग की। घर पहुँचने के पश्चात् उसने 'ब्रैड मेकर' की पैकेजिंग खोली तथा उसने इसके अन्दर एक निर्देशन पुस्तिका प्राप्त की। उसने सभी निर्देशों को ध्यानपूर्वक पढ़ा तथा चरणबद्ध रूप से 'ब्रैड मेकर' को चलाया तथा वह अपने परिवार के लिए एक अच्छी 'आटा ब्रैड' बनाने में सफल रही। समीक्षा ने 'ब्रैड मेकर' का क्रय एवं उपयोग करके एक उपभोक्ता के बहुत से दायित्वों का निर्वहन किया। नकद रसीद माँगने के अतिरिक्त समीक्षा द्वारा निर्वहन किए गए किन्हीं चार दायित्वों का उल्लेख कीजिए।
- 28. 'निवेश निर्णय' का क्या अर्थ है ? उल्लेख कीजिए कि 'दीर्घकालीन निवेश निर्णय' तथा 'अल्पकालीन निवेश निर्णय' व्यवसाय को कैसे प्रभावित करते हैं ?
- 29. महामना एंटरप्राइज़ेज अपने कर्मचारियों को न केवल वेतन देती है अपितु वेतन के अतिरिक्त यह उन्हें बोनस भी प्रस्तावित करती है। कर्मचारियों को और अधिक प्रोत्साहित करने के लिए इसने उनके साथ कम्पनी के लाभ में हिस्सा देने की भी घोषणा की। ये प्रोत्साहन कर्मचारियों की क्रयशक्ति बढ़ाने में सहायक होते हैं।

उपरोक्त अनुच्छेद में चर्चित किए गए प्रोत्साहनों के प्रकार में से किन्हीं चार अन्य प्रोत्साहनों का उल्लेख कीजिए।

4

4



26. (a) Give the meaning of 'Formal Communication' and 'Informal Communication'.

4

OR

- (b) State any four organisational barriers of communication.
- 27. Sameeksha is a Class-XII student having Business Studies as one of her subjects. After studying 'Consumer Protection' as one of the chapters in Business-Studies, she tried to apply the acquired knowledge while purchasing and using the goods. She is very fond of cooking and always tries new recipies. This time she wants to purchase a 'Bread Maker' to prepare homemade bread. She checked online about the various brands of 'Bread Maker' available in the market and compared their price, so that an intelligent and wise choice can be made. Then she went to a near by market to buy it. Being an informed consumer she looked for the Standardization Mark, negotiated the price printed on the label, checked the date of manufacturing and asked for guarantee or warranty of the product.

After satisfying with all the concerned information she purchased the 'Bread Maker' and as a responsible consumer asked for the cash-memo. After coming back home she opened the packaging of the 'Bread Maker' and found an instruction booklet inside. She carefully read all the instructions and operated the Bread Maker step-by-step and succeeded in making nice 'Atta Bread' for her family.

Sameeksha has fulfilled many responsibilities of a consumer while purchasing and using the 'Bread Maker'.

State any four responsibilities fulfilled by Sameeksha besides asking for a cash-memo.

4

- 28. What is meant by 'Investment Decision'? State how 'Long term Investment Decision' and 'Short term Investment Decision' affect the business.
- 4
- 29. Mahamana Enterprises is not only giving salary to its employees but it also offers bonus to them over and above the salary. To further encourage the employees, it announced that it will provide a share in the profits of the company to them. These incentives are helpful in increasing the purchasing power of the employees.

State four other incentives of the type of incentive discussed in the above para.

4

66/5/3 Page 19 P.T.O.



30. हरीश 'काज़ी सॉफ्टवेयर्स लिमिटेड' में एक वित्त प्रबंधक के रूप में कार्यरत है। उसे उसकी दूरदर्शिता के लिए 'वर्ष के सर्वोत्तम कर्मचारी का पुरस्कार' दिया गया। कोष की आवश्यकता तथा उपलब्धता के विषय में लिए गए वित्तीय निर्णयों के प्रकाश में उसका लक्ष्य सदैव सभी वित्तीय गतिविधियों का सुचारु प्रचालन है। वह एक निश्चित अविध के लिए विकास, निष्पादन, निवेश तथा कोष की आवश्यकता को ध्यान में रखता है तािक वित्तीय संसाधन निष्क्रिय न रहे तथा इनसे अनावश्यक रूप से लागत न बढ़े। यह सब करके हरीश वित्तीय प्रबंध की एक महत्वपूर्ण अवधारणा के दो मुख्य उद्देश्यों को प्राप्त करने का प्रयास कर रहा है।

इस अवधारणा की पहचान कीजिए तथा इसके दो उद्देश्यों को समझाइए ।

31. (a) वैज्ञानिक प्रबंध के सिद्धान्त के रूप में 'सहयोग न की व्यक्तिवाद' तथा एक तकनीक के रूप में 'थकान अध्ययन' को समझाइए।

4

6

6

अथवा

- (b) 'कारण एवं परिणाम का संबंध' को प्रबन्ध के सिद्धान्तों की एक विशेषता तथा (i) बदलती पर्यावरण की आवश्यकताओं को पूरा करना तथा (ii) प्रबंध प्रशिक्षण, शिक्षा एवं अनुसंधान, को प्रबन्ध के सिद्धान्तों के महत्त्व के रूप में समझाइए।
- 32. (a) 'नीति' तथा 'विधि' को नियोजन के प्रकारों के रूप में समझाइए।

अथवा

- (b) नियोजन की निम्न सीमाओं को समझाइए:
 - (i) नियोजन सृजनात्मकता को कम करता है।
 - (ii) नियोजन में भारी लागत आती है।

66/5/3 ~~~ Page 20



30. Harish is working as a finance manager in 'Kozee Softwares Ltd.' He has been awarded 'Best employee of the year Award' because of his foresightedness. He always aims at smooth operations of all the financial activities by focusing on fund requirements and their availability in the light of financial decisions. He takes into consideration the growth, performance, investments and requirement of funds for a given period so that financial resources are not left idle and don't unnecessarily add to the cost.

By doing all this Harish strives to achieve the two main objectives of an important concept of financial management. Identify the concept and explain its two objectives.

4

6

6

31. (a) Explain 'Co-operation, Not Individualism' as a principle and 'Fatigue Study' as a technique of scientific management.

OR

- (b) Explain 'Cause and effect relationship' as a feature of principles of management (i) Meeting Changing Environment requirements; and(ii) Management Training, education and research as significance of principles of management.
- 32. (a) Explain 'Policy' and 'Method' as type of Plans.

OR

- (b) Explain the following limitations of planning:
 - (i) Planning reduces creativity
 - (ii) Planning involves huge costs

66/5/3 Page 21 P.T.O.



33. 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' ने 'अमेज़' ब्रान्ड नाम के अन्तर्गत कपड़े धोने की मशीनों का उत्पादन आरम्भ किया। एक बार जब कपड़े धोने की मशीनों का उत्पादन, पैकेजिंग, ब्रान्डीकरण, मूल्य निर्धारण एवं प्रवर्तन हो गया तो इनको सही स्थान पर, सही मात्रा में एवं सही समय पर ग्राहकों को उपलब्ध कराना आवश्यक होता है।' 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' ने आदेश की सटीक एवं शीघ्र पूर्ति प्रदान की तािक कपड़े धोने की मशीनें ग्राहकों तक समय पर, उचित मात्रा में तथा विशिष्ट विवरणों सिहत पहुँच जाएँ। वह यह भी सुनिश्चित करते थे कि कपड़े धोने की मशीनें ग्राहकों के पास भौतिक रूप से पहुँच जाएँ। इसके अतिरिक्त 'बेस्ट इलेक्ट्रॉनिक्स' परिवहन व्ययों को कम करने के लिए कपड़े धोने की मशीनों के भंडारण के लिए बाज़ार के समीप स्थित विभिन्न स्थानों की व्यवस्था करता है।

उपरोक्त स्थिति में चर्चित भौतिक वितरण के किन्हीं तीन घटकों को समझाइए।

6

- 34. कोविड-19 महामारी के कारण लगभग सभी कंपनियों के कर्मचारी अपने घरों से ऑनलाईन काम कर रहे थे। 2022 में जब सभी कम्पनियों ने अपने कर्मचारियों को कार्यालय वापिस बुलाया तथा ऑफलाईन काम शुरू िकया, 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' ने अभी भी अपने कर्मचारियों को घर से काम करने के लिए कहा। इसके कारण 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' के कर्मचारी ऊब गए। अत: मनोरंजन के लिए उन्होंने एक क्रिकेट क्लब बनाया। प्रत्येक शनिवार तथा रिववार को उन्होंने अपने कार्यालय भवन के समीप एक मैदान में मिलना आरम्भ किया।
 - (i) 'टेटी सॉफ्टवेयर लिमिटेड' के कर्मचारियों द्वारा बनाए गए संगठन के प्रकार की पहचान तथा उल्लेख कीजिए।
 - (ii) उपरोक्त (i) में पहचान किए गए संगठन के प्रकार की किन्हीं दो विशेषताओं तथा किन्हीं दो सीमाओं का उल्लेख भी कीजिए।

6

66/5/3



33. 'Best Electronics' started manufacturing washing machines under the brand name 'Amaze'. Once the washing machines were manufactured, packaged, branded, priced and promoted, they had to be made available to the customers at the right place, in the right quantity and at the right time.

'Best Electronics' provided for accurate and speedy processing of orders so that the washing machines reach the customers in time, in the right quantity and specifications. They also ensured that the washing machines are physically made available to the customers. Further, 'Best Electronics' arranged for facilities to store the washing machines at different locations near the market to minimize the charges on transportation. Explain any three components of physical distribution discussed in the above case.

6

- 34. Due to spread of COVID-19 pandemic, employees of almost all the companies were working online from their homes. In 2022 when most of the companies called them back to their office and started working offline, 'Taty Software Ltd.' still asked their employees to work from home. Because of this, employees of 'Taty Software Ltd.' were feeling bored, hence for recreation they formed a cricket-club. They started meeting every Saturday and Sunday on a ground near their office building.
 - (i) Identify and state the type of organisation formed by the employees of 'Taty Software Ltd.'
 - (ii) Also, state any two advantages and two limitations of the type of organisation identified in (i) above.

Page 23

6

66/5/3 ~~~~

